

<h2>アカウントエグゼクティブ</h2>	
所属	アカウントプランニンググループ
業務内容	<p>国内トイレタリーメーカー ブランド担当営業（個別ブランド担当） 以下業務を中心とする、営業活動全般</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>ブランド管理、マーケティングおよびコミュニケーション課題抽出・設定、マーケティングおよびコミュニケーション戦略策定・実行</li> <li>クリエイティブ制作、メディア企画・選定、プロモーション施策企画・実施</li> </ul>
求める条件	<p>必須条件:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>クライアントが認識している、していないに関わらず種々の課題を抽出し、それらの課題解決に向け、リーダーシップを発揮し、活動を推進できる人材。</li> <li>課題に対し自ら考え、自主的に提案する姿勢を持ち、クライアントと一緒に課題解決することで、クライアントとの距離感を縮め、相互で信頼を築くことができる人材</li> </ul> <p>プラス条件:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>広告代理店におけるアカウントマネジメント経験</li> <li>社内外のクリエイティブスタッフや制作会社、印刷会社を統括、制作管理ができる能力</li> <li>マーケティング及びリサーチに関連する知識と経験</li> </ul>
勤務地	I&S BBDO 東京本社（東京都中央区晴海 1-8-10 晴海トリトンスクエア）
雇用形態	年間契約社員
就業時間	9:30 ~ 17:30
休日	土日、祝日、年末年始(12月30日～1月4日)、傷病休暇、バースデー休暇
福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> <li>健康保険組合</li> <li>契約保養所</li> <li>企業型確定拠出年金</li> <li>財形貯蓄制度</li> <li>在宅勤務可</li> </ul> <p>など</p>