

アカウントエグゼクティブ

| | |
|-------|--|
| 所属 | 名古屋アカウントプランニンググループ（営業） |
| 業務内容 | <p>アカウントディレクター指示のもと、国内クライアントのプロジェクトの推進</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ アカウントディレクターのサポートとして、社内スタッフと協業しブランド業務、メディア業務、BTL の各種業務 ・ チーム主要クライアントの「ブランド・コーポレート業務」、「プロモーション立案、各種制作物進行管理」 ・ 上記業務を中心とした受発注・見積・予算等の管理 |
| 求める条件 | <p>必須条件:</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 広告の営業現場に意欲を持って取り組める ・ 社内・社外の方とのコミュニケーション能力がある ・ 一般常識を持ち合わせ、誠実に業務に取り組める <p>プラス条件:</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ マーケティング及びリサーチに関連する知識と経験 ・ 社内外のクリエイティブスタッフや映像・グラフィック制作会社及び印刷会社を統括し、制作進行・管理ができる能力 ・ 広告代理店での営業経験 ・ 広告代理店でのメディア業務経験 |
| 勤務地 | I&S BBDO 名古屋支社（名古屋市中区栄 2-3-6 NBF 名古屋広小路ビル 7F） |
| 雇用形態 | 年間契約社員 |
| 就業時間 | 9:30 ~ 17:30 |
| 休日 | 土日、祝日、年末年始(12月30日～1月4日)、傷病休暇、バースデー休暇 |
| 福利厚生 | <ul style="list-style-type: none"> ・ 健康保険組合 ・ 契約保養所 ・ 企業型確定拠出年金 ・ 財形貯蓄制度 ・ 在宅勤務可 など |