

シニアアカウントエグゼクティブ

所属	名古屋支社アカウントプランニンググループ
業務内容	<ul style="list-style-type: none"> ● 名古屋エリアの大手から中堅クライアントの営業担当者 主な業務は営業活動全般： <ul style="list-style-type: none"> ➢ 新規クライアント開拓及び既存クライアントに対して取引拡大の提案活動を行う。弊社のブランド価値を拡大に寄与することができる。 ➢ 企業のマーケティングコミュニケーション戦略立案からクリエイティブ、メディア、プロモーション、デジタルなどの統合的コミュニケーションのディレクション、プロジェクトマネジメント。 ● 社内外スタッフと関係構築を図り効果的・効率的に連携し、付加価値を提供することが出来る。 ● 自身で能動的にビジネスを創造し、部署内の業務発展や改善を上長だけでなく同僚や部下を巻き込み働きかける。
求める条件	<p>【必須条件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● シニアアカウントエグゼクティブとして多様性を理解し自律性・責任感・洞察力をもち「現状維持」ではなく上長、部署を巻き込んで新しい提案やアイデアを説得力することができる。また積極的、建設的に実施可能な方。 ● 上長の指示なく顧客の認識有無関わらず種々の課題を抽出し、事項を先読みしながら、課題解決に向けて自身でリーダーシップを発揮することができる方。 ● 自身で課題を熟考し、チーム内の衝突や失敗を恐れず積極的にまた自主的に提案する姿勢を持つ。 ● クライアントと一緒に課題解決することで、クライアントとの距離感を縮め、クライアント満足度評価向上エイジェンシーを図ることができる。相互で Win-Win 信頼を築くことができる方。 ● チーム、組織に対し+αシナジーを醸し出し、変革に対して豊富な創造性を持ち前向きに、プロアクティブに行動できる方。 ● 自身と違う意見や考えに積極的に耳を傾け、尊重し受け入れるとともに、異業種からの専門性も積極的に受け入れる。 ● 短期だけでなく中長期でビジネス目標に対してアカウントの成長をどのようにすれば達成できるかの可能性を広げ (Out of Box)、「Know-How」知識を共有し周りにインフルエンサーとして情報共有できる方。 <p>【プラス条件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 広告代理店、制作会社などにおけるアカウントマネジメント経験 ● 社内外のクリエイティブスタッフや制作会社、印刷会社を統括、制作管理ができる能力 ● マーケティング及びリサーチに関連する知識と経験
求める人物像	<ol style="list-style-type: none"> 1. アカウントプランナー(営業)として多様性を理解し自律性・責任感・洞察力をもち、事業拡大に貢献するべく上長、部署を巻き込んで新しいビジネス機会の創出への強い志向を持つ方。 2. 上長の指示なくクライアントの有無関わらず種々の課題を抽出し、事項を先読みしながら、課題解決に向けて自身でリーダーシップを発揮することができる方。 3. 自身で課題を熟考し、チーム内の衝突や失敗を恐れず積極的にまた自主的に提案する姿勢を持っている方。 4. クライアントと共に課題解決することで、距離感を縮め、信頼関係を築くことができる方。 5. チーム、組織に対し相乗効果が生まれるような行動を心がけ、変革に対して豊富な創造性を持ち、先回りして行動できる方。 6. 自身と違う意見や考えに積極的に耳を傾け、尊重し受け入れるとともに、異業種からの専門性も積極的に受け入れることができる方。 7. 短期だけでなく中長期でビジネス目標(アカウントの成長)に対するクリエイティビティを活かした知見を共有し周りにインフルエンサーとして情報共有できる方。
勤務地	I&S BBDO 名古屋支社(名古屋市中区栄2丁目3-6 NBF 名古屋広小路ビル7階)
雇用形態	年間契約社員
就業時間	9:30 ~ 17:30
休日	土日、祝日、年末年始(12月30日~1月4日)、傷病休暇、パースデー休暇
福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> ・健康保険組合 ・契約保養所 ・企業型確定拠出年金 ・財形貯蓄制度 ・在宅勤務可 など